Atitit 提升收入的方法总结 v1 t717

目录

[1） 价值重估，跳槽 或换地方 1](#_Toc10789)

[3） 转换跑道，指的是转型，切入回报更高的跑道， 2](#_Toc8561)

[1.1. 3）发展副业，就是在保持主业的基础上，业余时间从事第二职业来创收 2](#_Toc7856)

[1.2. 理财，是指通过储蓄、保险、投资理财产品、投资不动产等方式 2](#_Toc22843)

[1.3. 5）简化生活，指的是辨别需要和想要，只为真正需要的物事支付费用。 2](#_Toc16311)

[2. ref 3](#_Toc797)

应对收入见顶的5种策略：价值重估、转换跑道、副业、理财、简化生活。

对普通人来讲，都不可避免地会面临收入见顶的状况。这是因为以下两种无可避免的情况：

能力不逮，无法再进一步

触达职位收入天花板

大多数普通人收入见顶的时间，会落在35岁~45岁这个区间。有的人可能更早，30就见顶。有的人可能稍晚，50才见顶。请勿细较具体时间，我们的关注点是：普通人的收入，总有个见顶的时候。

一旦收入见顶，就会遭遇危机。这是因为，我们的支出曲线，会在30~45这个年龄段经历快速飙升，

---------------------

## ****价值重估****，跳槽 或换地方

1. 指的是，变换对某种商品的估值方法，触发商品价格调整。常见的做法是将商品从低价值场景中迁移到高价值场景中

举个例子，茶叶蛋，我们到便利店或早餐摊买，一般就是1元5角或2元一个。同样的茶叶蛋，在庐山或华山顶上买，就是5元左右。这就是商品的价值重估：更换场景，依据需求重新估价。

我们人也一样。可能在A企业看来你只值月薪3万，但到了B企业，它可能因为非常需要你拥有的某种资源，会认为你值月薪5万。

所以，如果我们在一个环境中的收入抵达了职位天花板，那就可以考虑换个环境，给自己重新估值。这时，收入往往可能跃上一个新台阶。如下图所示

---------------------

## ****转换跑道****，指的是转型，切入回报更高的跑道，

1. 获取更多收入。这个大家可以在身边找出无数个例子，比如做CRM开发的转去做人脸识别产品开发，比如厨师通过培训进入软件行业做开发，都是转换跑道提升收入的典型。

## 3）发展副业，就是在保持主业的基础上，业余时间从事第二职业来创收

## ****理财****，是指通过储蓄、保险、投资理财产品、投资不动产等方式

1. ，确保自己不会被意外事件搞到破产，并且还能获取被动收入。

## ****5）简化生活****，指的是辨别需要和想要，只为真正需要的物事支付费用。

简化生活不是让我们过苦日子，而是基于现有生活状况做分析，看看哪些物品、服务、消费行为是源自真正的生活需要是必须的，哪些是贪婪、攀比、冲动消费、被便宜刺激的消费等等，保留前者甚至提升其品质，断舍离后者。

# ref

(9+条消息)应对收入见顶的5种策略 - 程序视界——聚焦程序员的职业规划与成长 - CSDN博客.html